

29 novembre 2019 | Ferrara

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ DEI MERCATI TERZI CON AGGIORNAMENTI SULLA CINA

Simona Rubbi CSO Italy

WORLD
PEAR
FORUM



28-29-30 NOV 2019
FERRARA [ITALIA]



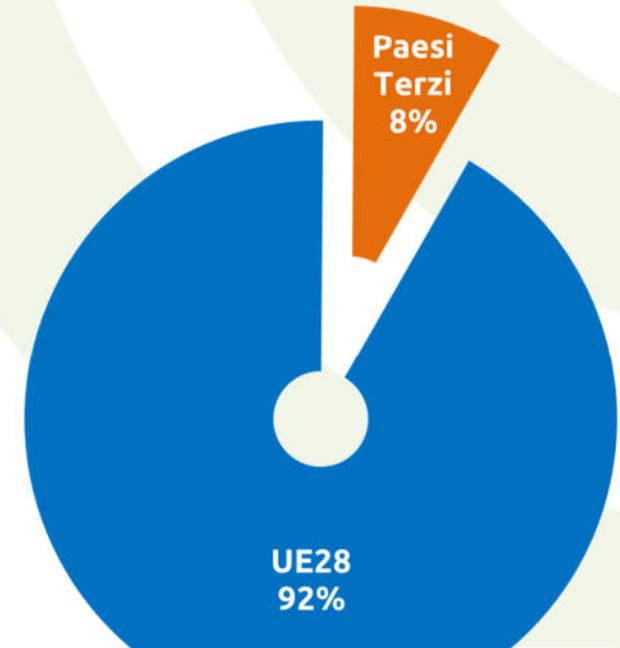
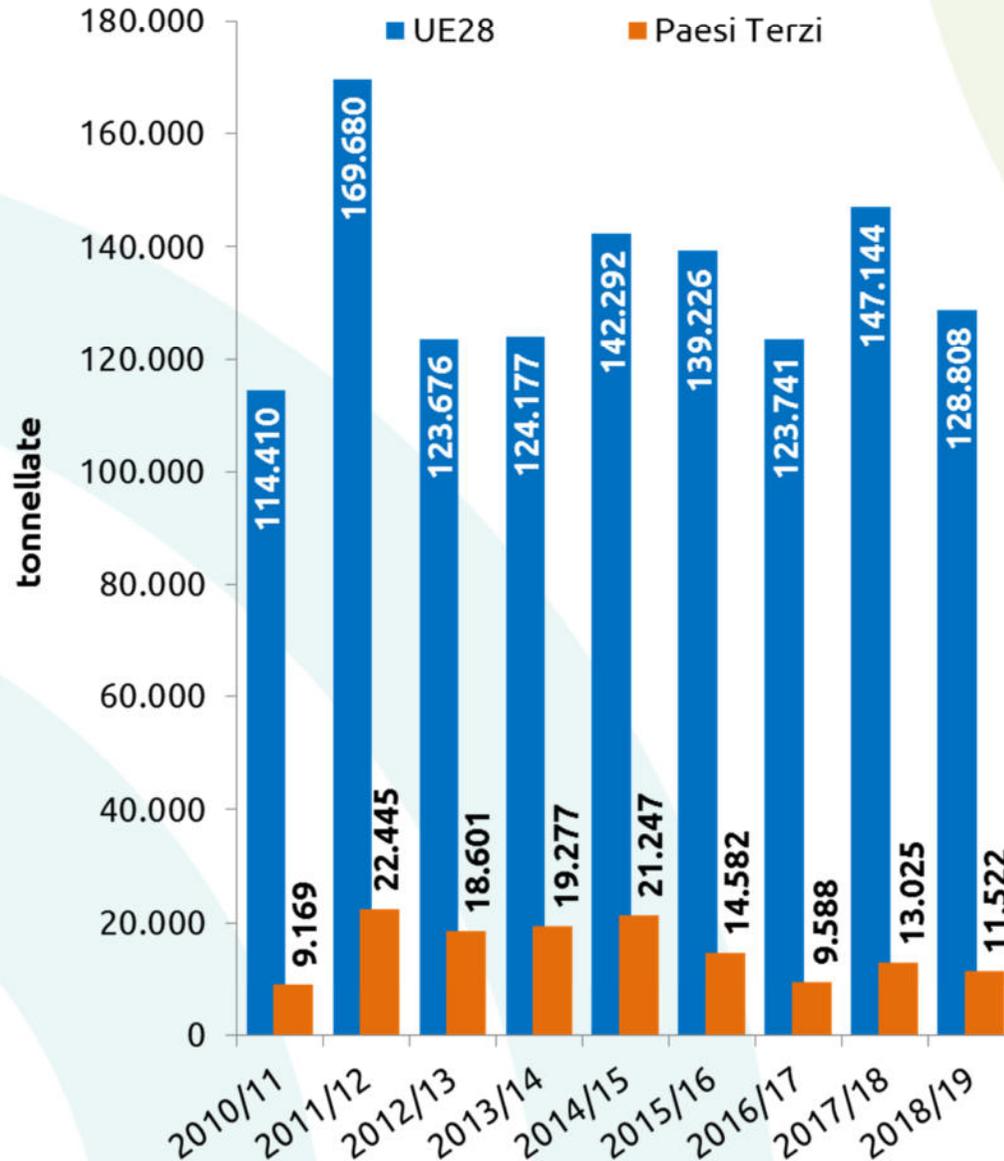
Pere Italia andamento export UE28/Paesi Terzi

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy

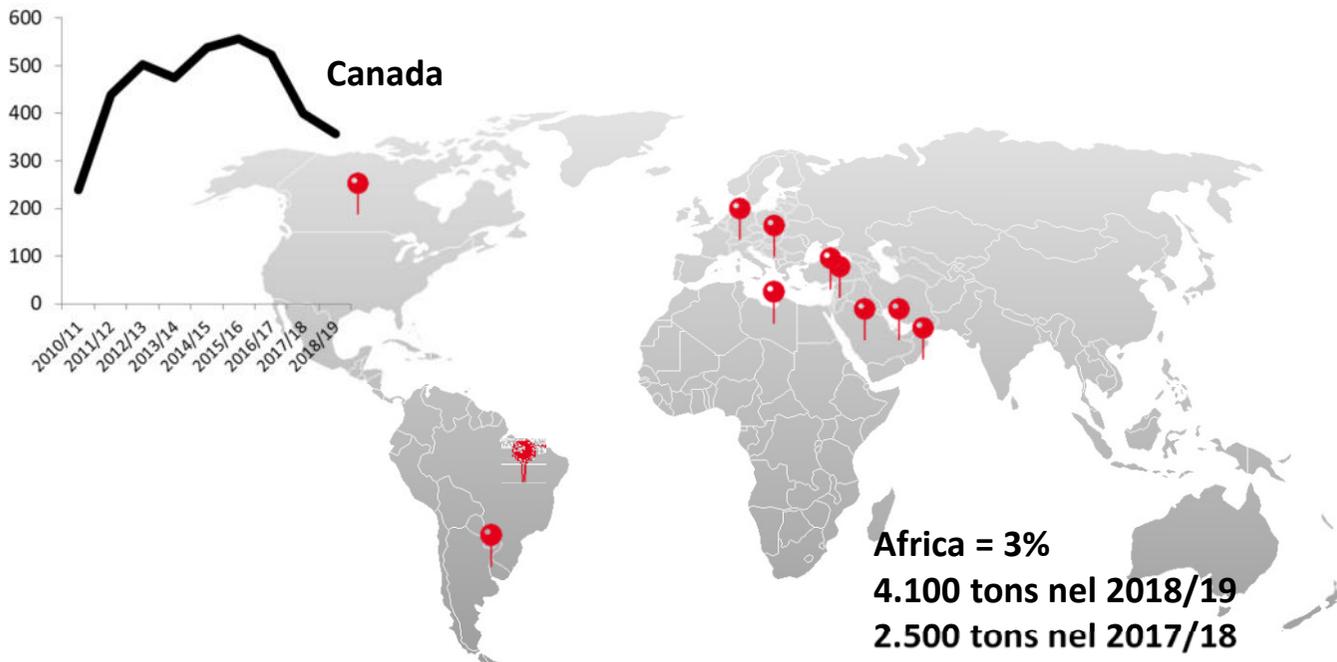


CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

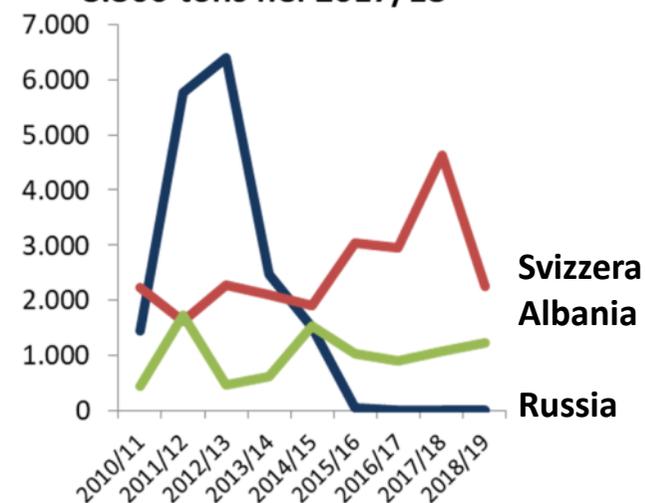


Tradizionalmente prevale la movimentazione verso i Paesi comunitari. Nel corso del 2018/19 collocato il 92% del volume all'interno dell'UE28, una distribuzione invariata rispetto all'ultima commercializzazione.

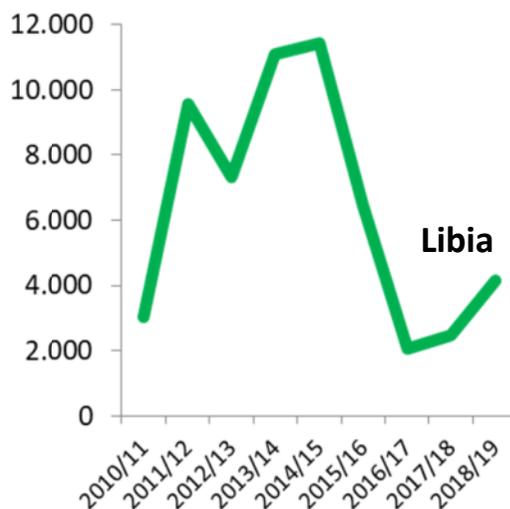
Export italiano di pere nei Paesi terzi



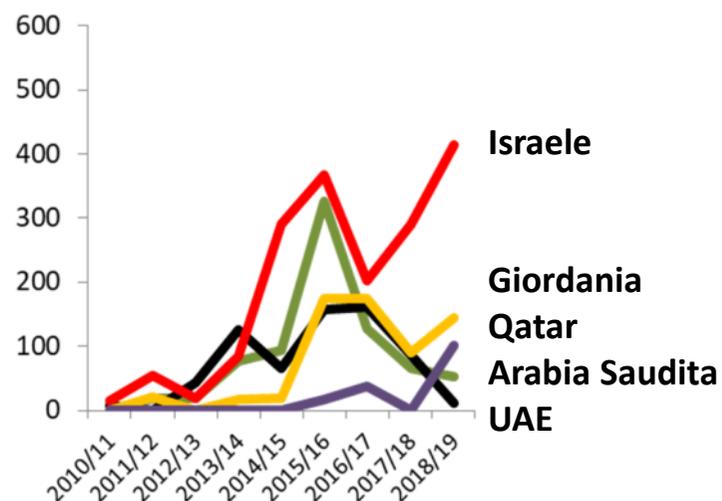
Europa Extra UE = 4%
5.200 tons nel 2018/19
8.300 tons nel 2017/18



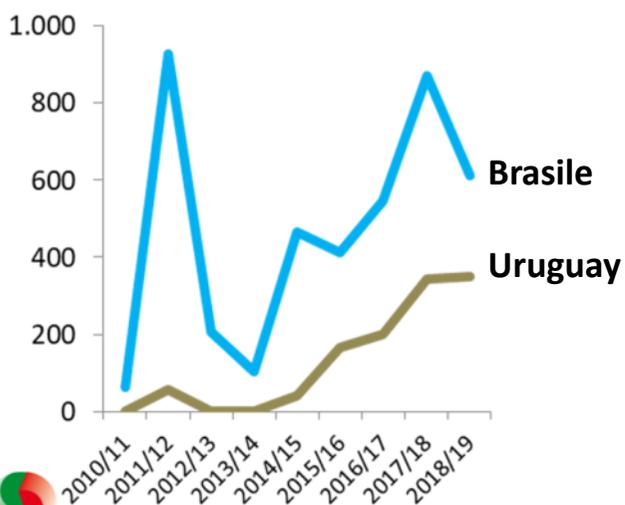
Africa = 3%
4.100 tons nel 2018/19
2.500 tons nel 2017/18



Medio Oriente = 1%
700 tons nel 2018/19
500 tons nel 2017/18



Sudamerica = 1%
1.200 tons nel 2018/19
1.000 tons nel 2017/18



L'evoluzione dell'export nell'UE28

WORLD
PEAR
FORUM

L'embargo russo ha comportato un aumento dell'export UE verso le destinazioni intra-comunitarie:

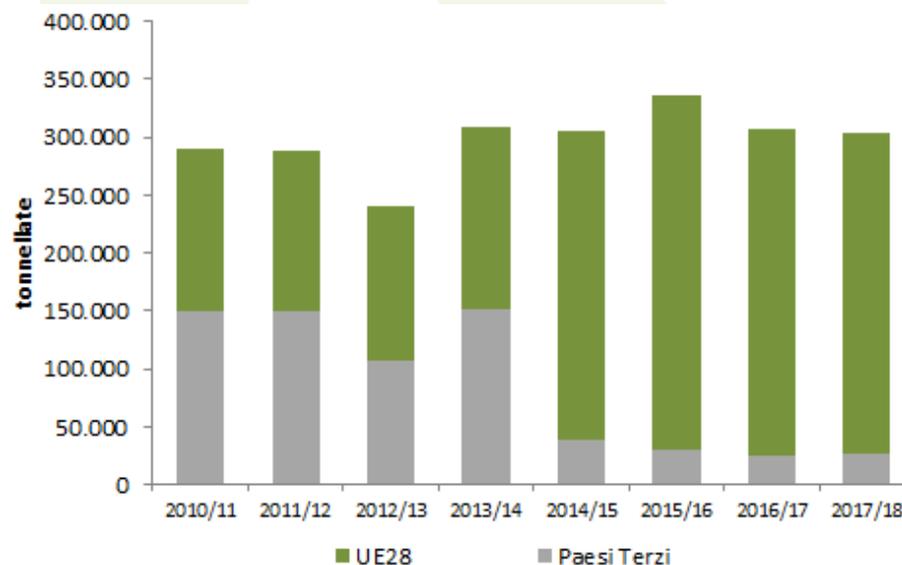


Il **Belgio** prima del 2014 esportava in extra-Ue 140.000 t. (il 47% del totale) dopo l'embargo l'export extra-Ue è sceso all'8% (meno di 30.000 tonnellate)



L'**Olanda** prima del 2014 esportava in extra-UE circa 70.000 tonnellate di pere (20% del totale); dopo l'embargo l'export extra-UE è sceso al 10% (circa 30.000 tonnellate)

Oggi Belgio e Olanda +220.000 tonnellate in UE28



Fonte: elaborazioni CSO Italy su dati Eurostat

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy



CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Dove possono andare le pere italiane ed i nostri competitor europei

LE AMERICHE

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy

Canada:

Portogallo, Italia, Spagna



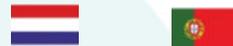
USA:

Francia



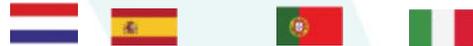
Messico:

Olanda, Portogallo



Colombia:

Olanda Spagna, Portogallo, Italia



Brasile:

Spagna, Portogallo, Italia, Olanda



Uruguay:

Italia, Spagna, Portogallo



Fonte: elaborazioni CSO Italy su dati Istat



CSO
ITALY

CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Dove possono andare le pere italiane ed i nostri competitor europei

MEDIO ORIENTE

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy

Israele:

Italia, Spagna, Francia,
Belgio, Olanda



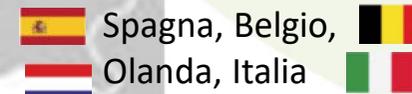
Giordania:

Spagna, Grecia,
Italia, Portogallo



Qatar:

Spagna, Belgio,
Olanda, Italia



Arabia Saudita:

Italia, Spagna,
Grecia,
Olanda, Portogallo



Emirati Arabi:

Italia, Spagna, Belgio,
Olanda, Portogallo



CSO
ITALY

CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Dove possono andare le pere italiane ed i nostri competitor europei

ESTREMO ORIENTE

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy



Fonte: elaborazioni CSO Italy su dati Eurostat



CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Le caratteristiche dei negoziati per l'accesso dei prodotti ortofrutticoli freschi

- ✓ I negoziati che portano alla definizione delle condizioni fitosanitarie (SPS) sono spesso complessi e necessitano di **tempi lunghi**;
- ✓ Assoluta mancanza di reciprocità e trasparenza;
- ✓ Spesso le misure fitosanitarie mascherano vere e proprie **misure protezionistiche**;
- ✓ Spesso necessità di **negoziare bilateralmente tra Stato Membro e Paese Terzo**, per singolo prodotto e, a volte, per singola varietà;
- ✓ L'Unione Europea **non** è ancora percepita come **single entity**;
- ✓ Finora, di fatto, le **misure fitosanitarie (SPS) non** sono mai state incluse negli Accordi di Libero Scambio (**FTA**);
- ✓ L'apertura di mercati nuovi nei Paesi extra europei richiede una **forte reattività anche dal punto di vista tecnico** per portare avanti i negoziati
- ✓ A questa parte si deve necessariamente affiancare **una forte azione e pressione politico/diplomatica**, oggi diventata *conditio sine qua non* per poter ottenere i risultati, soprattutto nel rispetto delle diverse culture, nello specifico quelle asiatiche.
- ✓ Risulta esser sempre più necessario e strategico un **«momento di coordinamento»** anche a livello europeo per negoziare le stesse condizioni tra i diversi Paesi Membri, soprattutto quando un Paese Terzo vuole negoziare con i singoli Stati Membri.

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy



CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Verso quali mercati stiamo lavorando per consentire l'accesso delle pere italiane a nuovi mercati?

- ✓ **MESSICO:** dossier mele e pere congiunto
- ✓ **SUD AFRICA:** pere + mele
- ✓ **USA:** Mele e pere congiunte - in attesa di pubblicazione
- ✓ **TAIWAN:** appena concluse le trattative con le mele, poi si potrebbe passare al dossier pere
- ✓ **VIETNAM:** è praticamente concluso il protocollo mele e a seguire kiwi e pere

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI **DALLA CINA**
Simona Rubbi CSO Italy



CSO
ITALY

CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI



Cina: Lo stato dell'arte e i prossimi passi che ci aspettano per arrivare al protocollo

- ✓ giugno 2017: Richiesta da parte del Paese esportatore - ITALIA - di aprire i negoziati per esportare pere
- ✓ Amministrazione Generale delle Dogane (GACC) invia un questionario di 60 domande al Paese richiedente
- ✓ Il Paese richiedente (Italia) invia le informazioni richieste dal questionario
- ✓ GACC inizia la valutazione del PRA (*Pest Risk Assessment*)
- ✓ Durante questa fase, i 2 Paesi si scambiano informazioni. La Cina ha chiesto all'Italia informazioni supplementari a Gennaio 2019 e a Febbraio 2019 sono state inviate.

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy



CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI



Ultimo aggiornamento

Ad inizio Novembre 2019, GACC fornito riscontro alla documentazione integrativa trasmessa a febbraio 2019. Contestualmente GACC ha chiesto di svolgere una **missione ispettiva in Italia con esperti cinesi** per completare le fasi di analisi del rischio.

Terminata la visita in Italia i passi successivi e rimanenti:



predisposizione di una bozza di protocollo per i commenti ed osservazioni da parte del Paese esportatore



Firma del protocollo da parte dei 2 Paesi



Invio di esperti cinesi in Italia per verificare l'effettività delle condizioni e dare il via alle esportazioni

WORLD
PEAR
FORUM

LE SFIDE E LE OPPORTUNITÀ
DEI MERCATI TERZI CON
AGGIORNAMENTI DALLA CINA
Simona Rubbi CSO Italy



CSO
ITALY
CENTRO SERVIZI
ORTOFRUTTICOLI

Grazie per l'attenzione

www.csoservizi.com

@csoitaly

@csoitaly

CSO ITALY

WORLD
PEAR
FORUM



28-29-30 NOV 2019
FERRARA [ITALIA]

